



IP PARKING

it's all about **X**perience

Xperience

Administratief commercieel medewerker



Deurne, HQ



36-40 uur

Administratief commercieel medewerker

Deurne, HQ 

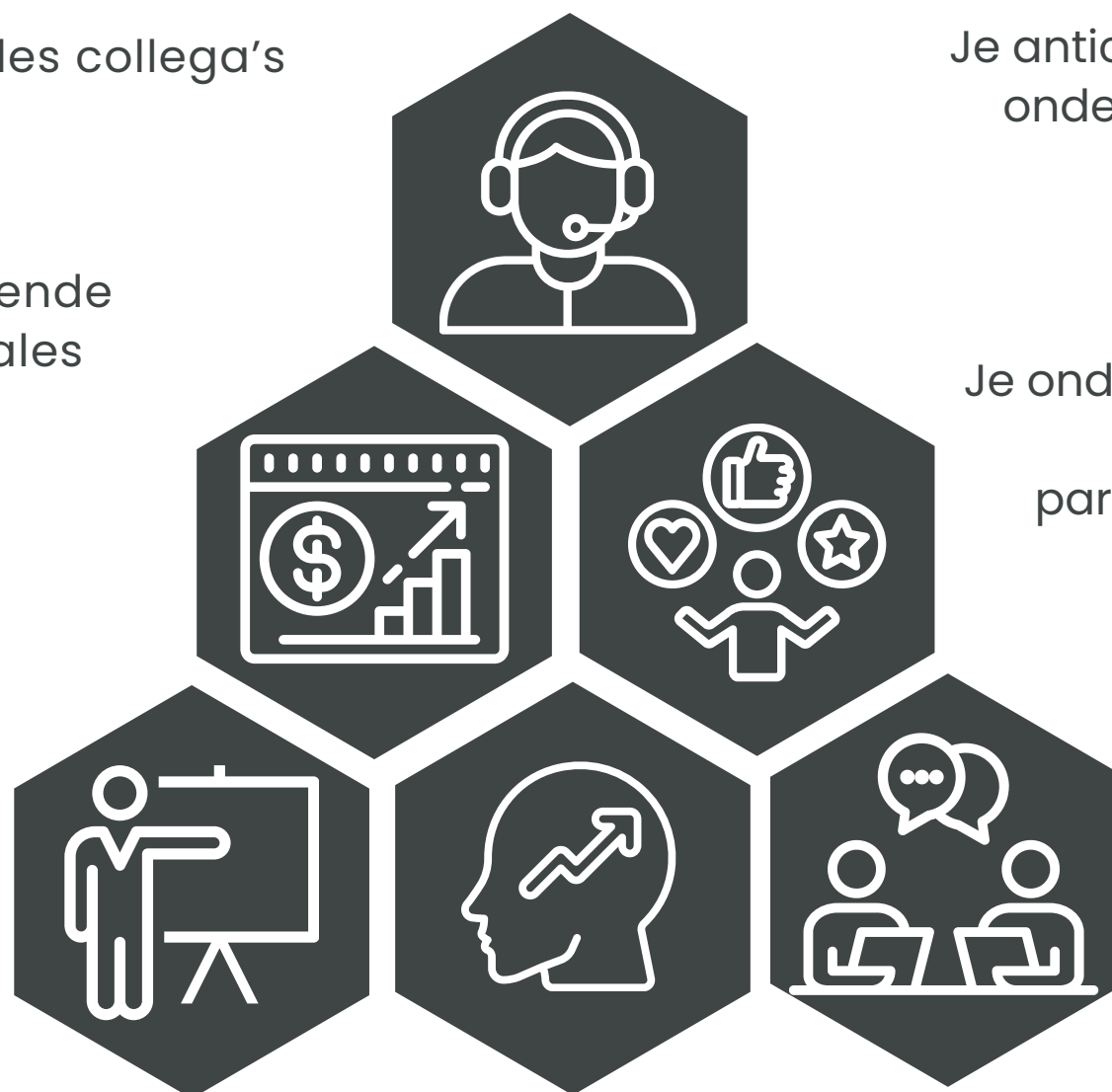
36-40 uur 

40% Administratieve ondersteuning bieden aan sales collega's

30% Begeleiden en verwerken van binnenkomende mails en telefoongesprekken op gebied van sales

20% Afhandeling en verwerking van verkoop losse artikelen

10% Bewaken, borgen en eventueel bijsturen van interne procedures en rapportages



Je anticipeert op verkoopsignalen bij bestaande klanten en onderhoudt contact met klanten, telefonisch en per mail

1.

Je ondersteunt je sales collega's (zowel binnen als buiten) bij het uitbouwen van onze digitale diensten en parkeerapparatuur bij onze huidige klantenportefeuille, om zodoende een win-win situatie te creëren

2.

Je ondersteunt onze accountmanagers bij salesactiviteiten

3.

Je werkt aan een 9+ klantervaring

4.



WIJ ZOEKEN:

- Een gemotiveerde en leergierige collega
- MBO+ denker en affiniteit met IT
- Minimaal 3 jaar relevante werkervaring
- Een goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal (in woord en geschrift)
- Je bent communicatief vaardig, initiatiefrijk en stressbestendig
- Je hebt ervaring met MS Office 365

HIER WORDEN WE EXTRA BLIJ VAN

- Je hebt kennis van SAP en/of MS Dynamics

WIJ BIEDEN:

- **Salaris**
€2.400 – €4.000, afhankelijk van jouw ervaring
- **38 vrije dagen**
25 vakantiedagen én 13 ADV dagen, maar ook de mogelijkheid om een groot deel uit te laten betalen
- **Opleidingsbudget**
We zien je graag ontwikkelen, dus heb je elk jaar budget om te besteden aan een opleiding en/of cursus
- **Vertrouwen en ruimte**
Iedereen mag meedoen aan onze ontwikkelingen, daarom bieden we ruimte voor eigen inbreng en ideeën
- **Pensioen**
Ook voor later regelen we het graag goed, daarom een pensioenregeling bij PMT
- **VrijMiBo**
In ons eigen IPBarking cafe is het op de vrijdagmiddagen lekker gezellig
- **Personeelsvereniging**
Eentje die mega leuke uitjes organiseert, van themaborrels en festivals tot weekendjes weg

DOORGROEIMOGEELIJKHEDEN

Doorgroeien binnen of buiten je eigen functie dat is aan jou.
Als jij het beste uit jezelf wilt halen, gaan wij je daarbij helpen!



LEER HET TEAM KENNEN: IPNL SALES

9 medewerkers, locatie HQ

Zij werken aan

- Het onderhouden en verbeteren van klantcontact en de klantervaring
- Door middel van consultive selling, het behalen van de doelstellingen
- Het verstevigen en uitbreiden van onze marktpositie



"Bij IP Parking verkopen we oplossingen die per situatie verschillen en aansluiten op de specifieke behoeften van de klant. De hoeveelheid aan afwisseling en complexiteit spreekt mij enorm aan. De onderlinge samenwerking en de familiesfeer maken IP Parking een uiterst aangename plek om te werken. Binnen ons bedrijf kun je jezelf blijven uitdagen en verveel je je nooit."

Jeffrey, Sales Employee



"In een informele sfeer met korte lijnen samen werken aan mooie oplossingen en resultaten bij onze klanten"

Maykel, Manager Sales



"Door het continue voorop lopen met onze in huis ontwikkelde hard- en software verveelt het nooit binnen de salesafdeling. Iedere dag zijn er nieuwe technieken te leren en iedere klantsituatie is anders. Als een hecht familiebedrijf proberen wij de klant te voorzien in hun behoeftes met onze mooie producten en diensten."

Duro, Sales Employee



"Onze geweldige producten geven zowel klanten als eindgebruikers een zorgeloze ervaring op het gebied van parkeren. Vol trots en met veel Brabantse gezelligheid zorgen wij van IP Parking voor de ultieme beleving. Maat, des toch skitterend!"

Walter, Accountmanager

SOLLICITATIE PROCES

Word je blij van het lezen van deze of een van de andere vacatures, dan maken we graag kennis met jou!

01

NEEM CONTACT OP



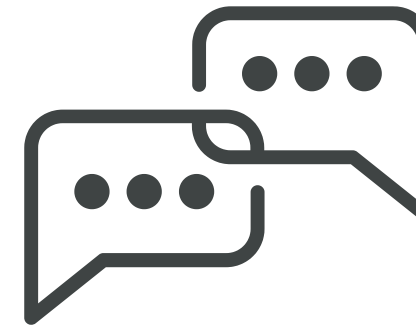
Laat je gegevens achter via:

- E-mail (HR@ipparking.com)
- Telefoon (0492-793913)
- WhatsApp (06-41950487)

We nemen binnen 1 werkdag contact met je op.

02

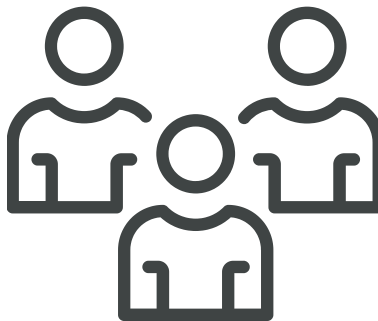
KENNISMAKING



Als je profiel matcht, dan nodigen we je uit voor een kennismakingsgesprek op ons hoofdkantoor in Deurne. Dit gesprek voer je met Maykel (Manager Sales).

03

2DE GESPREK



Is er vanuit beide kanten een klik dan nodigen we je uit voor een 2e gesprek met Maykel en Yvonne (HR). Dan gaan we wat dieper in op de functie en arbeidsvoorwaarden.

04

AANBOD

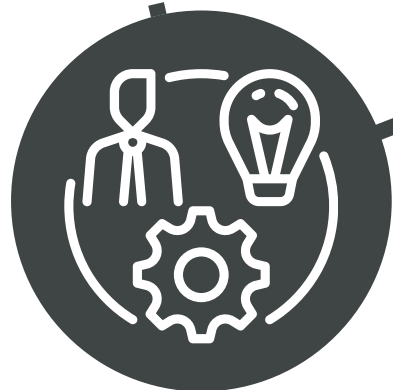


Zijn we na het 2e gesprek allebei nog steeds enthousiast? Dan ontvang je van ons een passend aanbod.



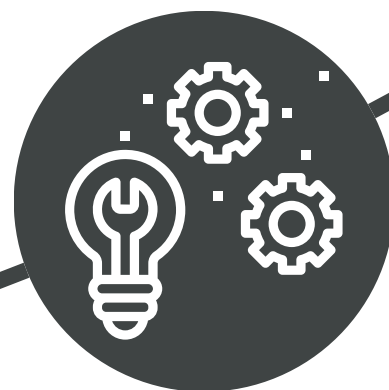
Familiebedrijf

IP Parking is een jong en dynamisch bedrijf boordevol ervaring. In ons familiebedrijf wordt hard werken gecombineerd met de nodige dosis plezier. We zijn meer dan gewoon collega's en ons onderlinge contact is vriendschappelijk en op basis van vertrouwen.



Ontwikkeling

Ontwikkeling vinden we belangrijk, niet alleen in onze producten, maar ook voor onze medewerkers. We faciliteren (interne) opleidingstrajecten, denken graag mee in mogelijkheden en bieden de ruimte om te kunnen groeien.



Techniek

Onze producten ontwikkelen we zelf, zowel de software als de hardware. Hierin combineren we verschillende en interessante technieken. Onze missie is om onze klanten en hun eindgebruikers de beste Xperience te bieden. Dit zorgt ervoor dat we constant op zoek zijn naar nieuwe kansen, technieken en ontwikkelingen.

Hierbij vinden wij het belangrijk dat alle medewerkers de ruimte krijgen om mee te denken in het proces en een bijdrage kunnen leveren aan de continue vernieuwingen van onze dienstverlening en productaanbod.

We hoeven niet de grootste te zijn, maar willen wel de beste service bieden aan onze klanten.



Internationaal

Ondanks de kleine en hechte teams maken we wel onderdeel uit van een groeiende internationale organisatie. Hierin vinden wij het belangrijk dat we ook op afstand nauw samenwerken met onze eigen customer centers in Noord Amerika en België en onze dealers wereldwijd.

Een groot bedrijf dat dus klein aanvoelt en waar echt de moeite wordt genomen om elkaar beter te leren kennen.



IPPARKING
it's all about **X**perience

BEDRIJFSPROFIEL



Actief in

NL – USA – BE
IRL – DK – SWE – FIN – ENG – AUS



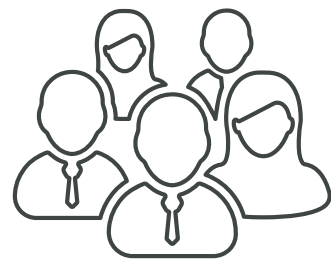
Opgericht

2005



HQ locatie

Deurne, NL



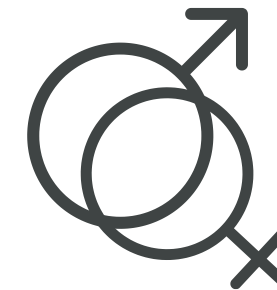
Aantal medewerkers

124



Gemiddelde leeftijd

41 jaar



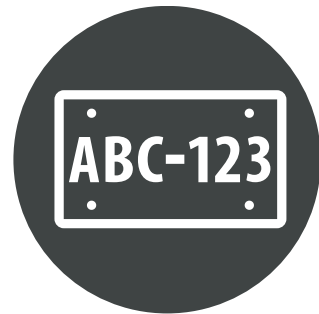
M/v

80% – 20%



2005

Oprichting IP Parking door
Eric en Jimmy Smulders



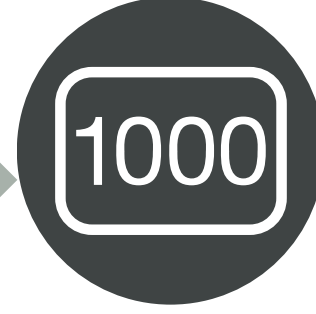
2009

Lancering Stadsparkeren
B.V., mobiele
parkeerprovider voor
consumenten



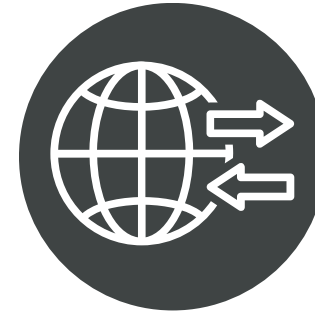
2017

IP Parking opent customer
center in Noord Amerika.
Introductie van volledig
ticketloos parkeersysteem
Export naar Canada



2019

Export realisatie naar
Ierland en Luxemburg



2022

IP Parking neemt customer center
België over en realiseert 2.500e
project



2007

ParkBase, 100% web-based
Parkeer Management
Systeem (PMS) inclusief
kentekenherkenning (LPR)
wordt geïntroduceerd.

2012-2016

Export realisatie naar
Duitsland (2012)
België, UK en US (2013)
Frankrijk (2015)
Australië (2016)

2018

IP Parking bereikt mijlpaal
van 1000 projecten

2020

Export realisatie naar
Zweden en Finland

SOLLICITEER NU OP DE VACATURE VAN COMMERCIEEL MEDEWERKER BINNENDIENST!

NEEM CONTACT OP

- E-mail (HR@ipparking.com)
- Telefoon (0492-793913)
- WhatsApp (06-41950487)

We nemen binnen 1 werkdag contact met je op.



IPPARKING

it's all about **x**perience