

Junior Marketeer (m/v)

Deurne, HQ 

36-40 uur 

30% Beheren en optimaliseren van alle online kanalen van IP Parking

30% Uitwerken van zowel B2B als B2C campagnes en content

20% Bieden van marketing ondersteuning aan onze internationale vestigingen

20% Meewerken aan corporate marketing activiteiten zoals het organiseren van beurzen en events, sponsoring, employer branding etc.



Je hebt een actieve rol in het ontwikkelen en implementeren van marketingactiviteiten doelgroepen **1.**

Je creëert boeiende content voor diverse kanalen, zoals social media, intranet, nieuwsbrieven en website **2.**

Je werkt samen met onze internationale vestigingen om marketing activiteiten te laten aansluiten bij hun commerciële activiteiten **3.**



WIJ ZOEKEN:

Een enthousiaste, leergierige en hands-on collega, met:

- MBO+/HBO denk- en werkniveau
- Relevante marketing georiënteerde opleiding
- 0 - 3 jaar werkervaring
- Creatief denkvermogen en ook voor details
- Kennis van digitale marketing tools en social media platforms
- Sterke communicatieve en schrijfvaardigheden in zowel Nederlands als Engels

HIER WORDEN WE EXTRA BLIJ VAN

- Je hebt ervaring met Adobe Creative Cloud (o.a. Indesign, Premiere Pro, Illustrator) en Canva

WIJ BIEDEN:

- Salaris**
€2.400 - €2.650, afhankelijk van jouw opleiding en relevante werkervaring
- 38 vrije dagen**
25 vakantiedagen én 13 ADV dagen, maar ook de mogelijkheid om een groot deel uit te laten betalen
- Opleidingsbudget**
We zien je graag ontwikkelen, dus heb je elk jaar budget om te besteden aan een opleiding en/of cursus
- Vertrouwen en ruimte**
Iedereen mag meedoen aan onze ontwikkelingen, daarom bieden we ruimte voor eigen inbreng en ideeën
- Pensioen**
Ook voor later regelen we het graag goed, daarom een pensioenregeling bij PMT
- VrijMiBo**
In ons eigen IPBarking cafe is het op de vrijdagmiddagen lekker gezellig
- Flexibele werkuren**
Ben je een uitslaper of een vroege vogel? Bij ons vul je jouw eigen uren in tussen 07:00 en 19:00 uur
- Personeelsvereniging**
Eentje die mega leuke uitjes organiseert, van themaborrels en festivals tot weekendjes weg

DOORGROEIMOEGELIJKHEDEN

Doorgroeien binnen of buiten je eigen functie dat is aan jou. Als jij het beste uit jezelf wilt halen, gaan wij je daarbij helpen!



LEER HET TEAM KENNEN: INTERNATIONAL BUSINESS

4 medewerkers, locatie Deurne

Zij werken aan

- Het commercieel ondersteunen van onze internationale vestigingen
- De commerciële introductie van nieuwe parkeer- en mobiliteitsoplossingen (hardware & software) in samenspraak met onze afdeling Product Management
- Alle marketing gerelateerde activiteiten binnen onze organisatie voor zowel IP Parking als onze consumentenmerken Stadsparkeren en Park-Spot



"Ons team heeft een centrale rol op het gebied van sales en marketing ondersteuning naar onze internationale vestigingen. Het mooie vind ik dat we hierbij met allerlei interne teams moeten schakelen, waarbij geen enkele dag hetzelfde is en de dagen voorbijvliegen voor je er erg in hebt."

**Gerwin, International
Business Manager**



"Ons team ondersteunt collega's wereldwijd om de beste parkeerervaring te bieden. Daarbij krijg ik in mijn rol alle vrijheid om het merk IP Parking en onze parkeeroplossingen internationaal nog scherper weg te zetten. Een mooie uitdaging!"

Paula, Marketeer



"Het onderhouden van korte lijntjes en het beantwoorden van vragen van onze gewaardeerde collega's in internationale vestigingen maken mijn werk niet alleen afwisselend, maar zorgen ook voor interessante gesprekken."

**Herman, Business Process Specialist
+ QHSSE coördinator**

SOLLICITATIE PROCES

Word je blij van het lezen van deze of een van de andere vacatures, dan maken we graag kennis met jou!

01

NEEM CONTACT OP



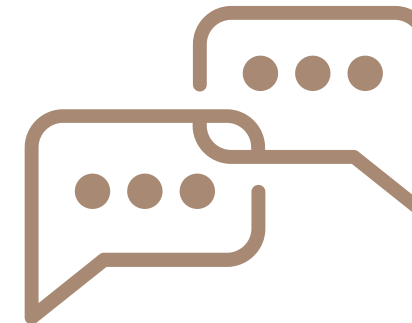
Laat je gegevens achter via:

- E-mail (HR@ipparking.com)
- Telefoon (0492-793913)
- WhatsApp (06-41950487)

We nemen binnen 1 werkdag contact met je op.

02

KENNISMAKING



Als je profiel matcht, dan nodigen we je uit voor een kennismakingsgesprek op ons hoofdkantoor in Deurne. Dit gesprek voer je met Gerwin (International Business Manager) en Paula (Marketeer).

03

2DE GESPREK



Als er vanuit beide kanten een klik dan nodigen we je uit voor een 2e gesprek met Paula en Susette (HR). Dan gaan we wat dieper in op de functie en arbeidsvoorwaarden.

04

AANBOD



Zijn we na het 2e gesprek allebei nog steeds enthousiast? Dan ontvang je van ons een passend aanbod.



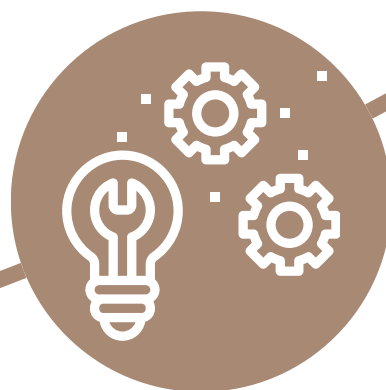
Familiebedrijf

IP Parking is een jong en dynamisch bedrijf boordevol ervaring. In ons familiebedrijf wordt hard werken gecombineerd met de nodige dosis plezier. We zijn meer dan gewoon collega's en ons onderlinge contact is vriendschappelijk en op basis van vertrouwen.



Ontwikkeling

Ontwikkeling vinden we belangrijk, niet alleen in onze producten, maar ook voor onze medewerkers. We faciliteren (interne) opleidingstrajecten, denken graag mee in mogelijkheden en bieden de ruimte om te kunnen groeien.



Techniek

Onze producten ontwikkelen we zelf, zowel de software als de hardware. Hierin combineren we verschillende en interessante technieken. Onze missie is om onze klanten en hun eindgebruikers de beste Xperience te bieden. Dit zorgt ervoor dat we constant op zoek zijn naar nieuwe kansen, technieken en ontwikkelingen.

Hierbij vinden wij het belangrijk dat alle medewerkers de ruimte krijgen om mee te denken in het proces en een bijdrage kunnen leveren aan de continue vernieuwingen van onze dienstverlening en productaanbod.

We hoeven niet de grootste te zijn, maar willen wel de beste service bieden aan onze klanten.



Internationaal

Ondanks de kleine en hechte teams maken we wel onderdeel uit van een groeiende internationale organisatie. Hierin vinden wij het belangrijk dat we ook op afstand nauw samenwerken met onze eigen customer centers in Noord Amerika, België en Polen en onze dealers wereldwijd.

Een groot bedrijf dat dus klein aanvoelt en waar echt de moeite wordt genomen om elkaar beter te leren kennen.



IPPARKING
it's all about **X**perience

BEDRIJFSPROFIEL



Actief in

NL – USA – BE – POL
IRL – DK – SWE – FIN – ENG – AUS



Opgericht

2005



HQ locatie

Deurne, NL



Aantal medewerkers

135



Gemiddelde leeftijd

41 jaar



M/v

80% – 20%



2005

Oprichting IP Parking door
Eric en Jimmy Smulders

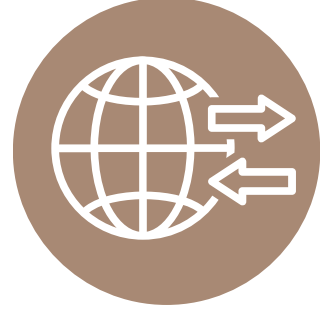


2007

ParkBase, 100% web-based
Parkeer Management
Systeem (PMS) inclusief
kentekenherkenning (LPR)
wordt geïntroduceerd.

2009

Lancering Stadsparkeren
B.V., mobiele
parkeerprovider voor
consumenten

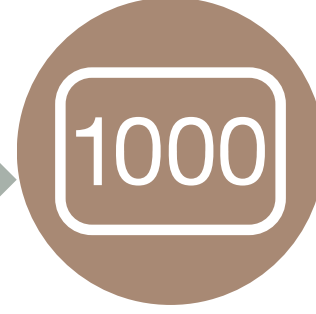


2012-2016

Export realisatie naar
Duitsland (2012)
België, UK en US (2013)
Frankrijk (2015)
Australië (2016)

2017

IP Parking opent customer
center in Noord Amerika.
Introductie van volledig
ticketloos parkeersysteem
Export naar Canada

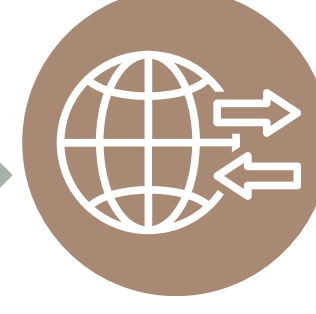
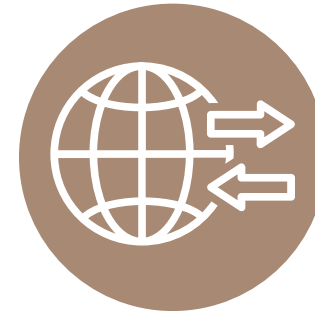


2018

IP Parking bereikt mijlpaal
van 1000 projecten

2019

Export realisatie naar
Ierland en Luxemburg

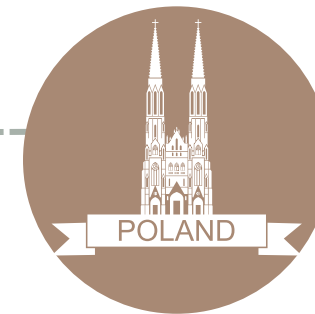


2020

Export realisatie naar
Zweden en Finland

2022

IP Parking neemt customer center
België over en realiseert 2.500e
project



2023

IP Parking opent customer
center in Polen